

Dr. Christoph Bördlein
boerdlein@gwup.org

Einführung in die Verhaltensanalyse **Operantes Konditionieren** **Verstärker** wichtige Begriffe

Law of Effect (Thorndike): Die Wahrscheinlichkeit, dass ein bestimmtes Verhalten in einer bestimmten Situation auftritt, ist eine Funktion der Konsequenzen, die dieses Verhalten in dieser Situation in der Vergangenheit hatte.

Verstärker (Bekräftiger; reinforcer)

Ereignis
einem Verhalten **folgt**
erhöht

Verstärkung ist eine Prozedur

Allgegenwärtige Verstärkung

materielle Verstärker

soziale Verstärker

Aktivitätsverstärker

Extinktion

Stoppen der Verstärkergabe + Abnahme des Verhaltens
Aextinction burst

Differentielle Verstärkung

unterschiedliche Verhaltensweisen, in einer Situation

ein Verhalten wird verstärkt

die anderen extingiert

Kaufmann 1991

Rogers vs. Skinner; Truax 1966

Verhaltensformung (shaping)

neuer Verhaltensweisen

Zielverhalten (target behavior)

differentieller Verstärkung

sukzessiven Annäherungen

physikalisch neu

Prinzipien des Verstärkereinsatzes

Kontingenz

Diebstahl

Betrug

Unmittelbarkeit (zeitliche Kontiguität)

ca. bis zu 30 sec

Hinweis

Bezug

Angemessenheit

Verstärkerökonomie

Intrinsische Motivation

empirisch nicht belegt

Regressionseffekt

Premack-Prinzip

Aubrey Daniels: Grandma's Law

Sättigung und **Deprivation**

depriviert

Quotenpläne und **Intervallpläne**

intermittierende Verstärkung mehr Verhalten bzw. stabileres

fester Quotenplan

variabler Quotenplan

fester Intervallplan

variabler Intervallplan

stetiger